

MASTER

NÉGOCIATION DE PROJETS INTERNATIONAUX Langues Étrangères Appliquées

- Maîtriser deux langues étrangères à l'écrit et à l'oral
- Comprendre les spécificités de la négociation et du montage de projets dans un contexte interculturel
- = Pratiquer les différentes techniques et catégories de négociation: montage de projets et partenariats, accords commerciaux, résolution de conflit
- Produire et utiliser des documents numériques et graphiques
- Organiser des événements artistiques et sportifs, des rencontres professionnelles etc.
- = Connaître et mettre en œuvre les dimensions administrative, légale et financière des projets internationaux



Allemand, Anglais, Arabe, Chinois, Espagnol, Grec moderne, Italien, Portugais, Russe



Des cadres formés aux métiers à vocation internationale dans des secteurs d'activités tels que le commerce international, l'environnement, la communication, l'événementiel et le conseil, la diplomatie, l'humanitaire, le tourisme, la culture ou encore le développement durable. Financement Région pour les demandeurs d'emploi (sous conditions)



SOCI F DF SAVOIRS

Droit

GRH

Économie de la concurrence Relations économiques internationales Économie du développement

Institutions internationales et européennes

Communication Gestion de projets internationaux

6 MOIS DE STAGE

EXEMPLES DE MISSIONS

Concevoir de séjours en tourisme durable

Animer des ateliers de sensibilisation à la différence culturelle dans un collège

Accueil d'une délégation étrangère





FACULTÉ DE LANGUES ET CULTURES ÉTRANGÈRES ET RÉGIONALES

+ D'INFOS: FORMATIONS.UNIV-MONTP3.FR

OUVERT À LA FORMATION INITIALE, CONTINUE. À LA VAE